



# ATP

## ATP 2022 Yılı Sonuçları Sunumu

March 7, 2023



# Uyarı

---

Bu sunum, ATP Ticari Bilgisayar Ağı ve Elektrik Güç Kaynakları Üretim ve Pazarlama Ticaret A.Ş. ("ATP") hakkında bilgi ve finansal tabloların analizinin yanı sıra, ATP yönetiminin gelecekte gerçekleşmesini öngördüğü olaylar doğrultusunda, ileriye yönelik beklentilerini içeren görüşler de yansıtabilir. Paylaşılan bilgilerin ve analizlerin doğruluğu ve beklentilerin gerçeğe uygun olacağına inanılmasına rağmen, verilen öngörülerin altında yatan faktörlerin değişmesine bağlı olarak, geleceğe yönelik sonuçlar bu sunumda paylaşılan öngörülerden sapma gösterebilir, ATP, ATP yöneticileri veya çalışanları ve diğer ilgili şahıslar, bu sunumdaki bilgilerin kullanımı nedeniyle doğabilecek zararlardan sorumlu tutulamazlar.





# ATP



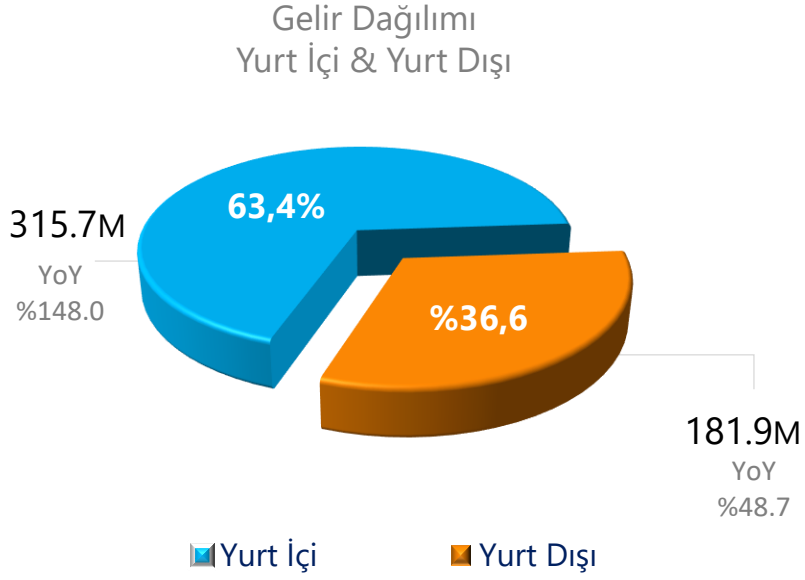
## Faaliyetlerimiz

2022 Yıl Sonu Sunumu

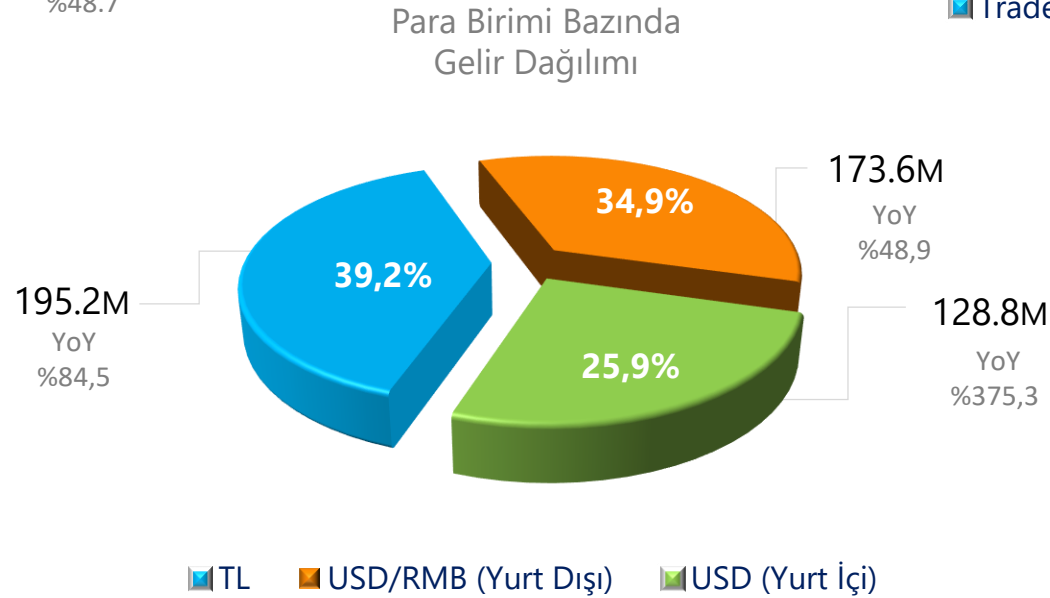
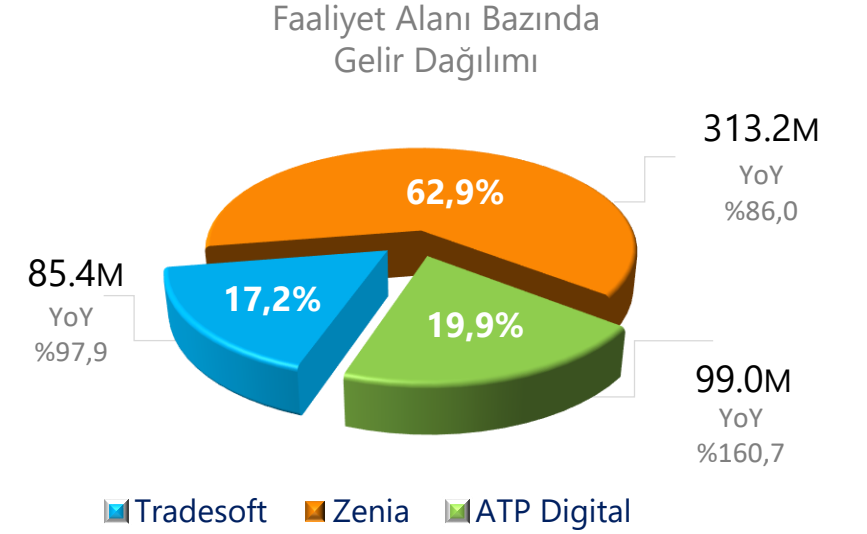
# Güçlü Finansal Performans

	4Ç 2022	2022
Hasılat	TL 166.1M ▲ %78 YoY	TL 497.6M ▲ %99 YoY
Brüt Kar	TL 78.2M ▲ %197 YoY	TL 244.6M ▲ %162 YoY
Esas Faaliyet Karı	TL 27.1M ▲ %410 YoY	TL 81.7M ▲ %85 YoY
FAVÖK	TL 42.0M ▲ %85 YoY	TL 120.5M ▲ %65 YoY
Dönem Karı	TL 31.3M ▲ %44 YoY	TL 116.7M ▲ %73 YoY

# Dengeli Gelir Dağılımının Performansa Katkısı<sup>1</sup>



2022  
Geliri  
497.6M TL

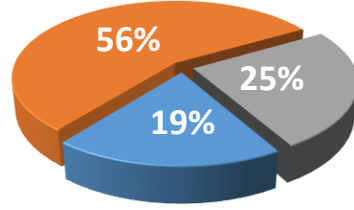


1. Rakamlar TL cinsindedir.

# ATG'lerle<sup>1</sup> Yüksek Öngörülebilirlik



4Ç '22 ATG DAĞILIMI



Tradesoft Zenia ATP Digital

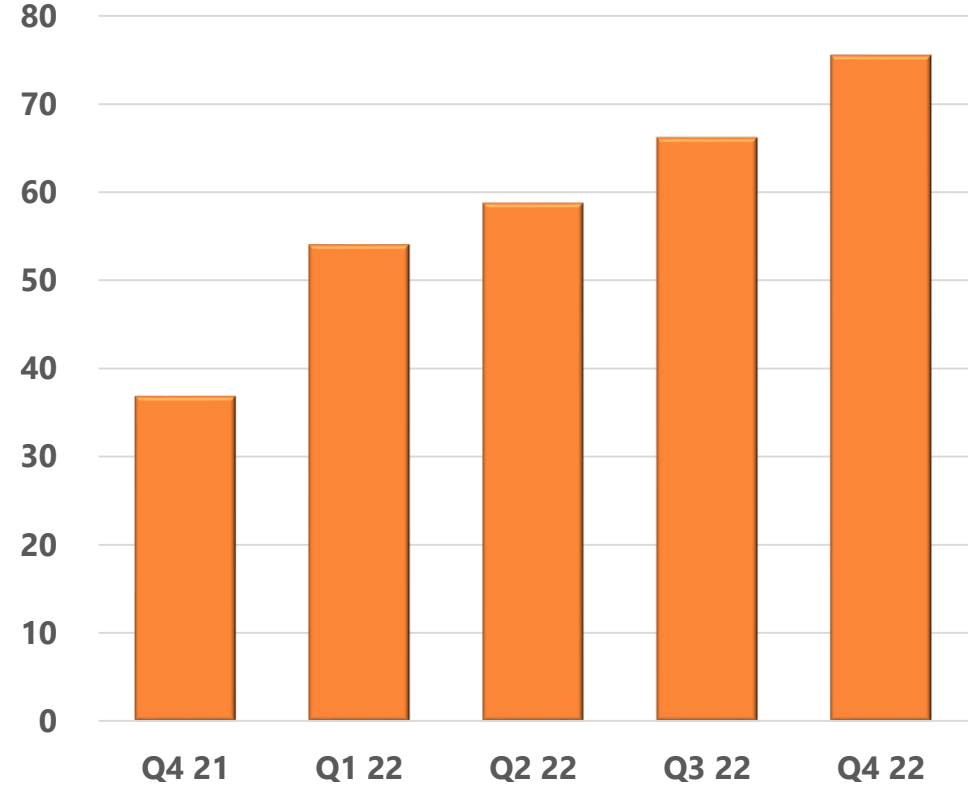
4Ç 2022

ATG GELİRLER	TOPLAMDAKİ PAYI	BÜYÜME
TL <b>75.5M</b>	<b>45.5%</b>	<b>104.8% YoY</b>

2022

ATG GELİRLER	TOPLAMDAKİ PAYI	BÜYÜME
TL <b>254.5M</b>	<b>51.2%</b>	<b>89.7% YoY</b>

SÜREKLİ ARTAN ATG (M, TL)



# Markalarımız ve Bağlı Şirketlerimizle Oluşan Güçlü Değer Teklifimiz

## Müşterilere Yüksek Değer Sağlamak

- Belirlenen sektörlerde yaşamsal öneme sahip kritik temel iş uygulamalarına odaklanma
- Güçlü Ar-Ge'yle üretilen kurumsal seviyede teknolojiler ve uygulama yapısından oluşan zengin bir portföy
- 2022'de 151 yeni müşteri kazanımı
- Üretkenlik ve kaynak optimizasyonu yoluyla artan kar, sürdürülebilirlik ve maliyet düşürme için teknoloji çözümleri
- Müşterilerin ve operasyonel verimliliğin anlaşılmasına yönelik içgörü çözümleri
- Türkiye ve Çin'de konumlanmış 386 çalışan ve çözüm üreten çok sayıda teknoloji ortağı
- Düzenli yönetilen hizmetler, danışmanlık ve raporlama ile sürekli destek
- Portföyü geliştirmek için uygulanabilir çözümler belirlemek ve satın almak için kurulan Kurumsal Risk Sermayesi kolumuz (ATP Capital)



## Markalar



## Bağlı Şirketler



Tradesoft Shanghai  
IT Co., Ltd.



Zenia Technologies B.V.  
Zenia Limited, Malta



ATP Girişim Sermayesi  
Yatırım Ortaklığı A.Ş.



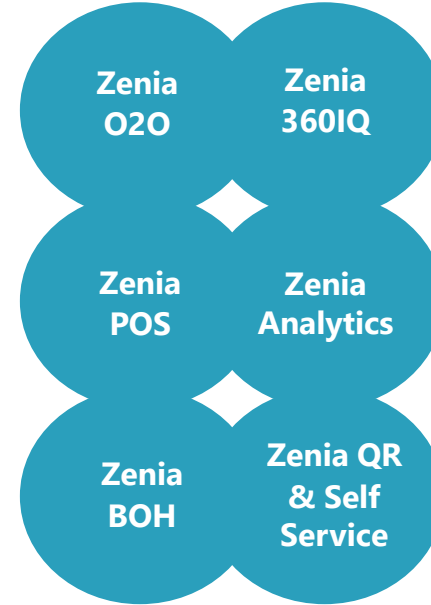
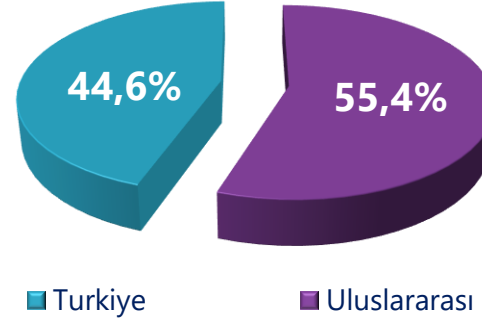
Konuk Ağırlama A.Ş.

# Küresel Pazarlarda Zenia'nın Lider Çözümleri

## Konuk Ağır lama/QSR Liderliği

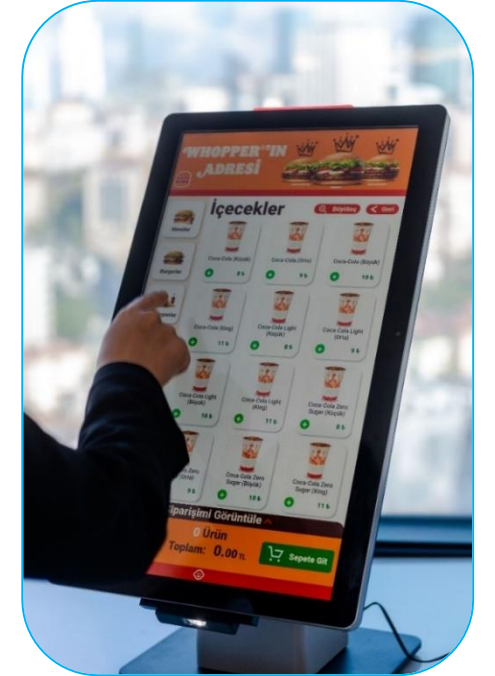
- Dünyanın 2. büyük QSR markası Subway'i çözüm portföyüne ekledi
- Şu anda dünyanın en iyi 20 QSR markasından 4'üne çözüm sağlıyor
- Uygun maliyetli ve esnek Android sistemleriyle açık kaynağa sürekli yatırım yapıyor, yeni Mutfak Görüntüleme Sistemi geliştirerek, aynı anda birçok markaya hizmet verebilen kioskları piyasaya sürdü
- Restoran sistemlerinin uzaktan yönetimi için yeni Zenia Müşteri Destek Merkezini hayata geçirdi
- Bulut sistemlerine sektörel liderlik yapan çözümler eklendi
- Zenia sistemlerini kullanan restoran sayısı 2.900'ü aştı
- KA ile, QSR da yeni fikirlerin test edilmesi ve çözümlerin daha hızlı uygulanmasına yönelik çalışmalar

2022 FY QSR  
Gelir Dağılımı



rbi restaurant  
brands  
international

INSPIRE  
SUBWAY

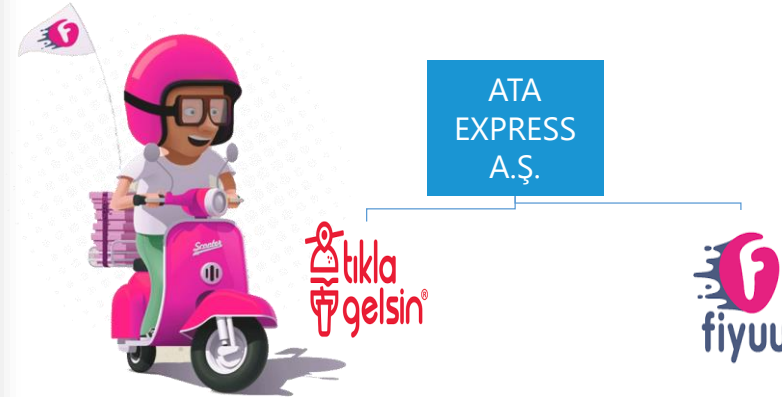




# Ticari Olarak Geçerli Çözümlere Yatırım Yaparak Büyümek

## ATP GSYO / CAPITAL

- Kurumsal Girişim Sermayesi ve teknoloji şirketlerine destek
- Yapay zeka, robotik (mutfak otomasyonu), lojistik, fintech, blockchain ve nesnelerin interneti (IoT) alanlarında stratejik odaklanma
- AtaExpress'e ilk yatırım (TıklaGelsin ve Fiyuu)
  - Aralık 2022 itibarıyla yatırım değeri 845M TL'ye ulaştı
  - Platformda 241 marka ve 1.388 lokasyona hizmet veriliyor
  - 4.500'den fazla esnaf kurye ile 67 şehirde teslimat yapıyor
  - Günde > 100.000 dağıtım gerçekleştirme kapasitesine ulaşıldı
- Müşteri tabanını genişletmek ve teslimat operasyonlarını daha da geliştirmek için mobil, lojistik ile e-ticaret teknolojilerine sürekli yatırım



# ATP Capital ile Daha Fazla Değer Yaratmak

*AtaExpress - Ekosistemin gücünden yararlanarak yerel olarak büyüyün ve uluslararası alanda genişleyin*

## **Güçlü Müşteri Veritabanı; Hızlı Büyüme Potansiyeli**

- Türkiye gıda dağıtımında istikrarlı büyüme
- Pekçok marka ile özel teklifler
- Off-line ve on-line müşteri iletişimi
- 30 dakikanın altında sipariş deneyimi
- Sadakat programları ve finansal ürünler

## **Eve Teslimat Dağıtım Ağı**

- En yüksek kapsama alanına sahip lider taşıyıcı
- Saat başı daha fazla teslimat için algoritmalar
- Sürücülerin ilk tercihi: indirimli yiyecek teklifleri, yoğun saat ücretlerindirme gibi teklifler
- Diğer pazar yerlerinin siparişlerinin de teslim edilmesi

## **Üye Restoranlarının İşini Büyütmek**

- Boşaltma teslimat yönetimi
- Daha düşük maliyetli teslimatla karın artırılması
- Gel AI (paket servis) gibi yeni gelir kaynakları
- Yeni iş modelleri, örneğin dark kitchen, catering
- Sipariş/dağıtım datalarıyla iş hacminin geliştirilmesi

## **Ekosistemden Yararlanın ve Sinerji Yaratın**

- ATA Grubu'nun gıda sektöründe hem fiziki hem de online alanındaki 28 yıllık tecrübesi
- Dağıtım ana rekabet alanı
- Her gün halihazırda 1+ milyon insane hizmet veriliyor
- TFI markalarıyla güçlü iş bağlantıları
- QSR teknolojisi ve fintech yetkinlikleri
- Küresel deneyim; Çin'de güçlü QSR başarısı

### Markalar



# Tradesoft ve ATP Digital: Genişleyen Kurumsal Çözümler

## Tradesoft Finans Sektörlerine Liderlik Yapıyor

- Rakip sistemler arasında BİST işlem hacminde %51 pay ile liderliğini devam ettiriyor <sup>1</sup>
- Artan ATG'ler ile sürdürülebilir karlılığa sahip
- Aracı kurumlara "white label" olarak sunulan yeni Mobil Alım Satım Platformu hizmete girdi
- Gelişmiş ürünler ve bankadan aracı kuruma entegrasyon projeleri ile müşteri kazanımına odaklanılıyor
- Satış faaliyetlerini uluslararası pazarlara yönelik genişletti
- Ürün portföyünde planlı ve tutarlı geliştirmeler:
  - Fintech'lerin Sermaye Piyasalarına daha hızlı entegrasyonu için açık API'ler
  - Platformunuza yabancı piyasada işlem yeteneği eklenmesi

## ATP Digital Müşteri Portföyünü Büyütüyor

- Orta ve büyük ölçekli şirketlerin dijital dönüşümü
- Müşteri portföyünü 57'den 68'e çıkardı
- Türkiye, Çin, Kıbrıs ve EMEA'da 600'ün üzerinde kapsamlı projeyi hayata geçirdi
- Çözüm portföyünü genişleten ortaklıklar oluşturuyor
- Uçtan uca çözüm yetenekleriyle seçkin, stratejik bir BT iş ortağı oluyor
  - MS Dynamics NAV ERP, CRM, Power Platform, Azure
  - Belge Yönetimi, satın alma, siber güvenlik ve ağ altyapısı için yeni çözümler

**TRADESOF**  
SMARTER FINANCE

**ATP**  
Digital.



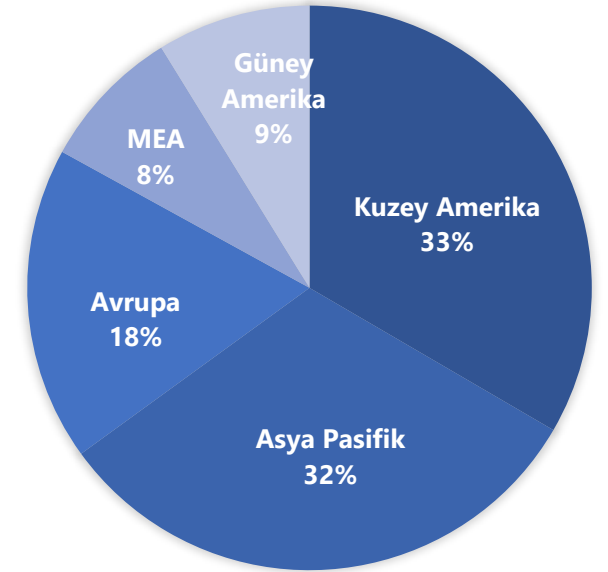
1. 30 Eylül 2022 itibarıyla BİST işlem hacminin doğrudan rakipler arasındaki pazar payı; Kaynak: TSBP

# Hızlı Büyüyen Küresel BT Pazarlarında Faaliyet Göstermek

## Büyüme için Çok İyi Bir Konuma Sahip

	2021'de Pazar	Beklenen	CAGR
QSR Pazarı <sup>1</sup>	USD 635.4B	USD 860.0B (2026)	6.3%
Fintech <sup>2</sup>	USD 112.5B	USD 332.5B (2028)	19.8%
Satış Noktası <sup>3</sup>	USD 10.3B	USD 20.7B (2029)	10.4%
Dijital Dönüşüm <sup>4</sup>	USD 521.5B	USD 1.3T (2026)	19.1%

Asya Pasifik Pazarları<sup>5</sup>  
2. En Yüksek Fırsatı  
Sunuyor;  
ATP önceliği



### Kaynaklar:

1. QSR Pazarı Raporu (2022 Sürümü): Dünya Pazarlarının Marka, Outlet, Dağıtım Modeli ve Sahiplik açılarından Özeti (2016-2026)
2. Vantage Pazar Araştırması, Fintech Pazar Büyüklüğü, Pay ve Trendler Analizi Raporu Mayıs 2022
3. POS RESTORAN YÖNETİM SİSTEMLERİ, Küresel Pazar Yörünge ve Analitik Raporu MCP16714, Ağustos 2022
4. Pazarlar ve Sektörler, Dijital Dönüşüm Pazarı, Kasım 2021
5. Euromonitor International Makalesi, 31 Mart 2019



# 2023 Yılı Beklentileri

## Gelir Artışı için Sürekli Fırsatlar

- Uluslararası pazarlardaki mevcudiyetimiz artacak
- Yerel pazarlardaki sağlam liderliğimiz devam edecek
- Dengeli gelir dağılımı
- Artan ATG'lerle sürdürülebilir gelir artışı

**2023**  
**Gelir Büyümesi**  
▲ **85% Civarında**

## Karlılık En Yüksek Öncelik

- Maliyet ve nakit yönetimine odaklanılacak
- Güçlü marjlar korunacak
- Sağlam FAVÖK ve net gelir oluşturmaya devam edilecek

**2023**  
**FAVÖK**  
**Büyümesi**  
▲ **%75 Civarında**

## Temettü Dağıtım Önerisi

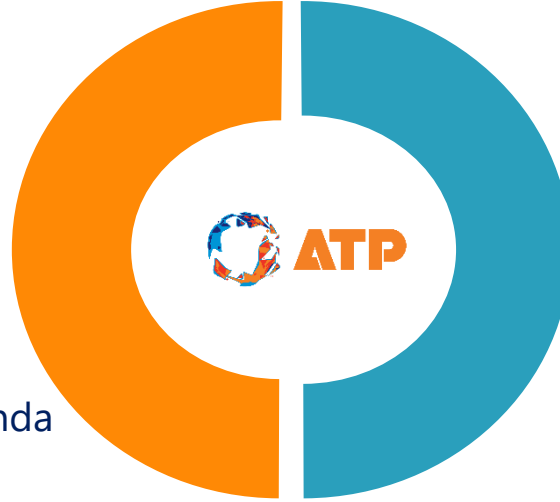
Yönetim Kurulumuz, temettü politikamız çerçevesinde ATP'nin hissedarlarına dağıtılabilir Net Kâr'ın %30'unun temettü olarak dağıtılmasına karar vermiştir. Nihai karar Genel Kurulun onayına tabidir.

**2022**  
**TEMETTÜ**  
**30%**  
**Net Kar**



# ATP: Yatırımcı Bakışı ile Güçlü Yönlerimiz

- Bilişim sektörünün hızlı büyüyen iş kollarında faaliyet gösteriyor
- Seçkin "Stratejik IT Ortağı"
- Sürdürülebilir ve kârlı büyüme
- Sürekli inovasyonla teknoloji alanında liderlik
- Lider – Global – Markalardan Oluşan Müşteri Portföyü
- Dikey Odaklı Güçlü Değer Önergeleri
- Stratejik – Küresel - Ortaklıklar



## Markalar

TRADESOFTE  
SMARTER FINANCE

ATP  
Digital.

Zenia

## Bağlı şirketler

KA

ATP  
China

ATP Capital

tıkla  
gelsin

fiyuu

Zenia  
Limited

Zenia Technologies B.V.





# ATP

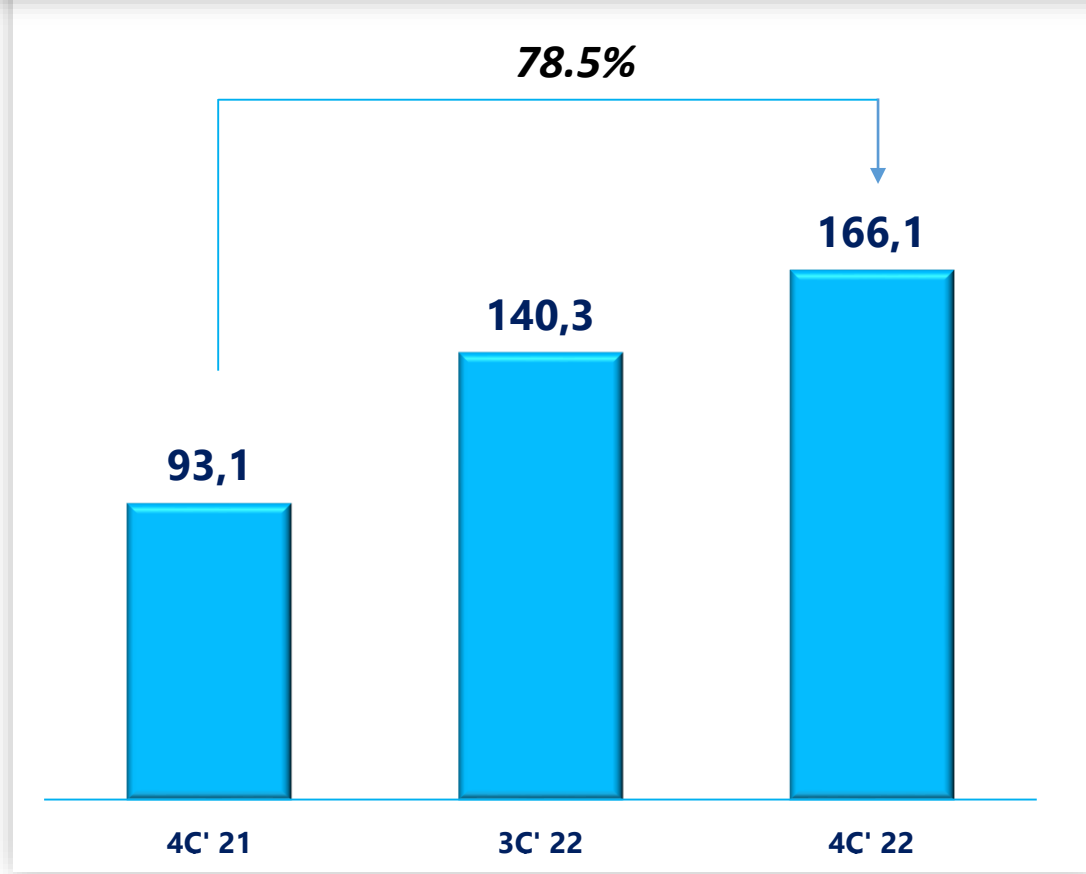


## Finansal Performans

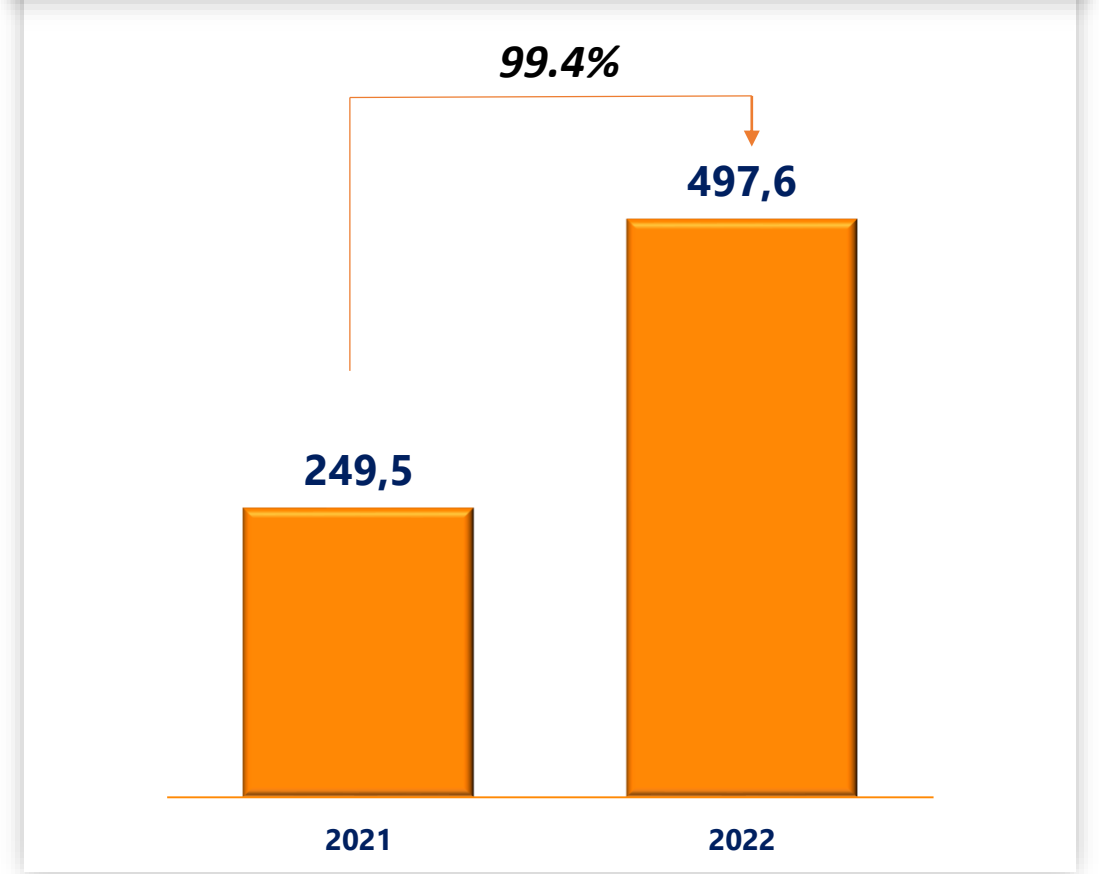
ATP 2022 Sonuçları

# Makroekonomik Zorluklara Rağmen Gelir Artışı

## Dönem Gelirleri (Milyon TL)

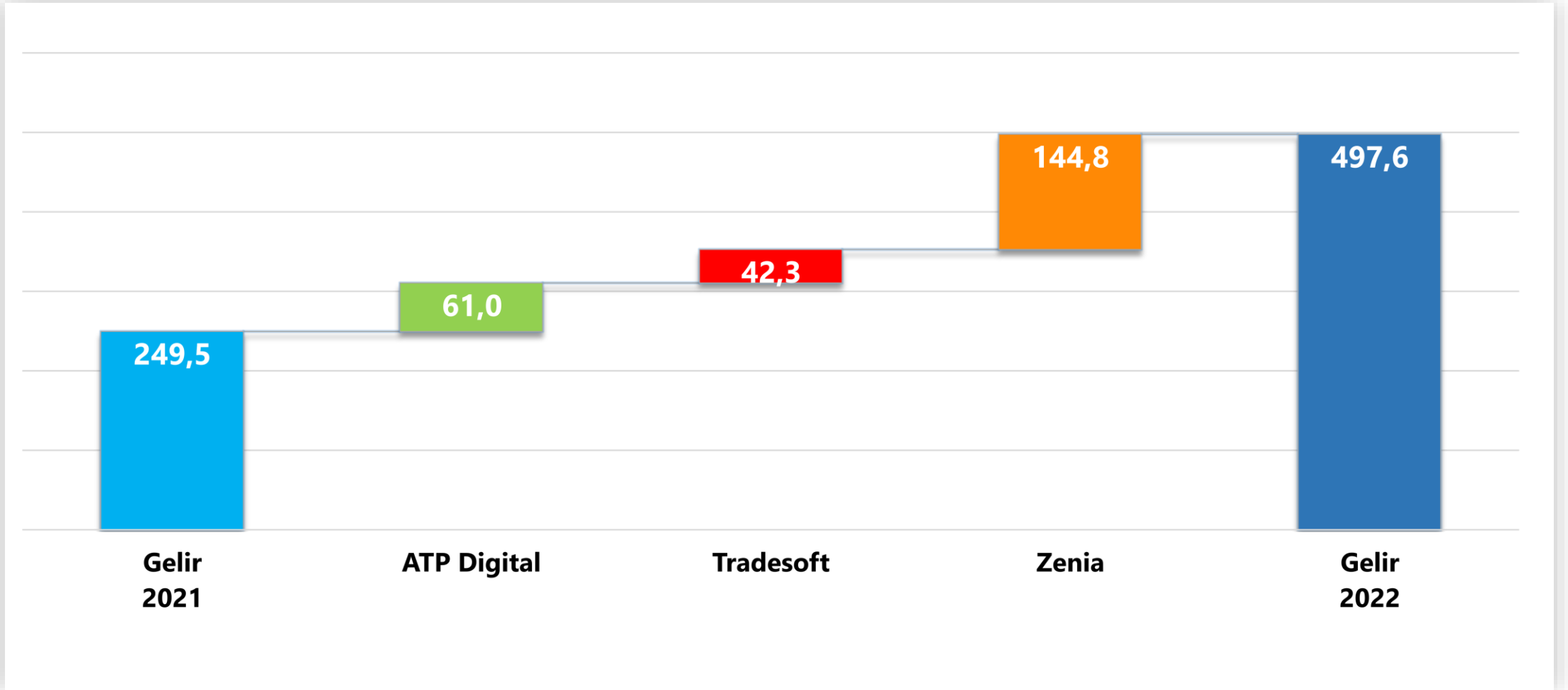


## Yıllık Gelirler (Milyon TL)

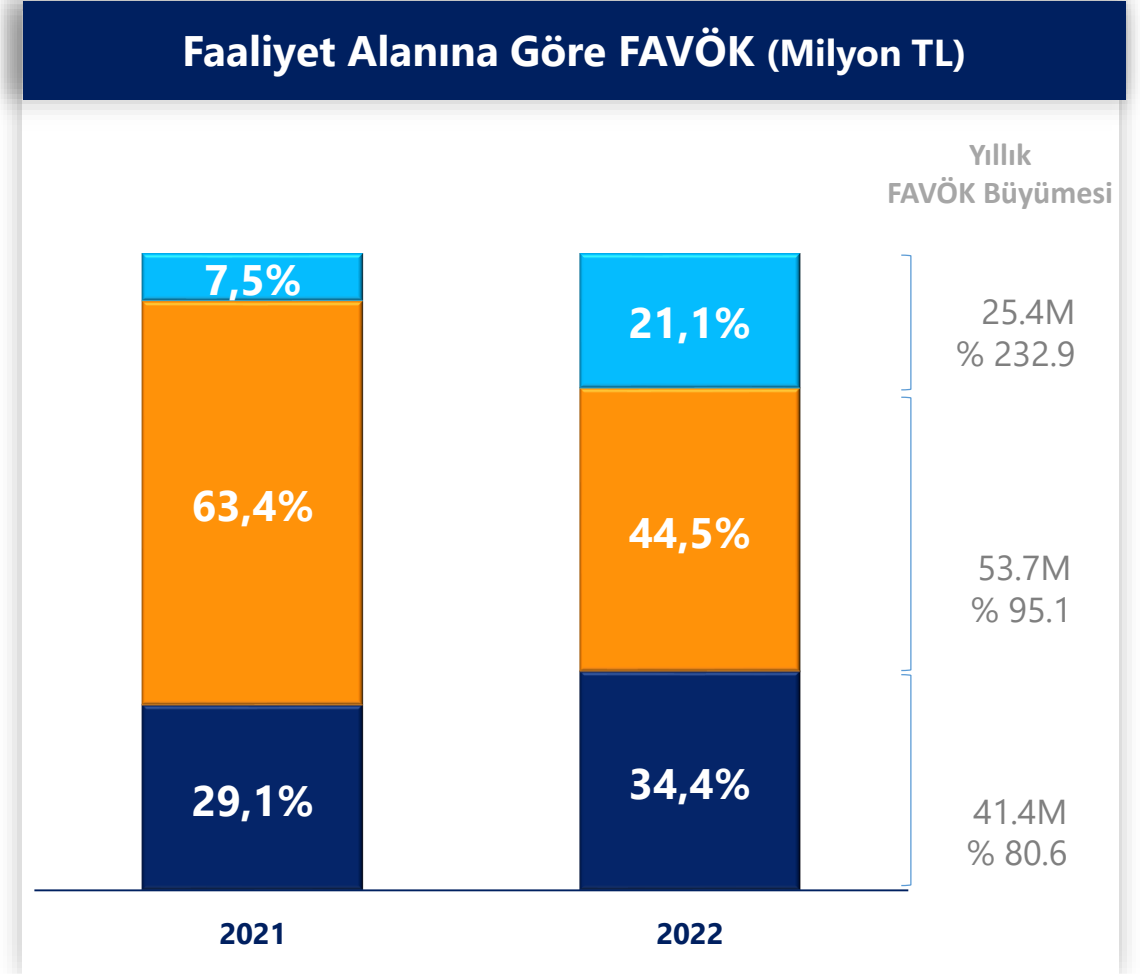
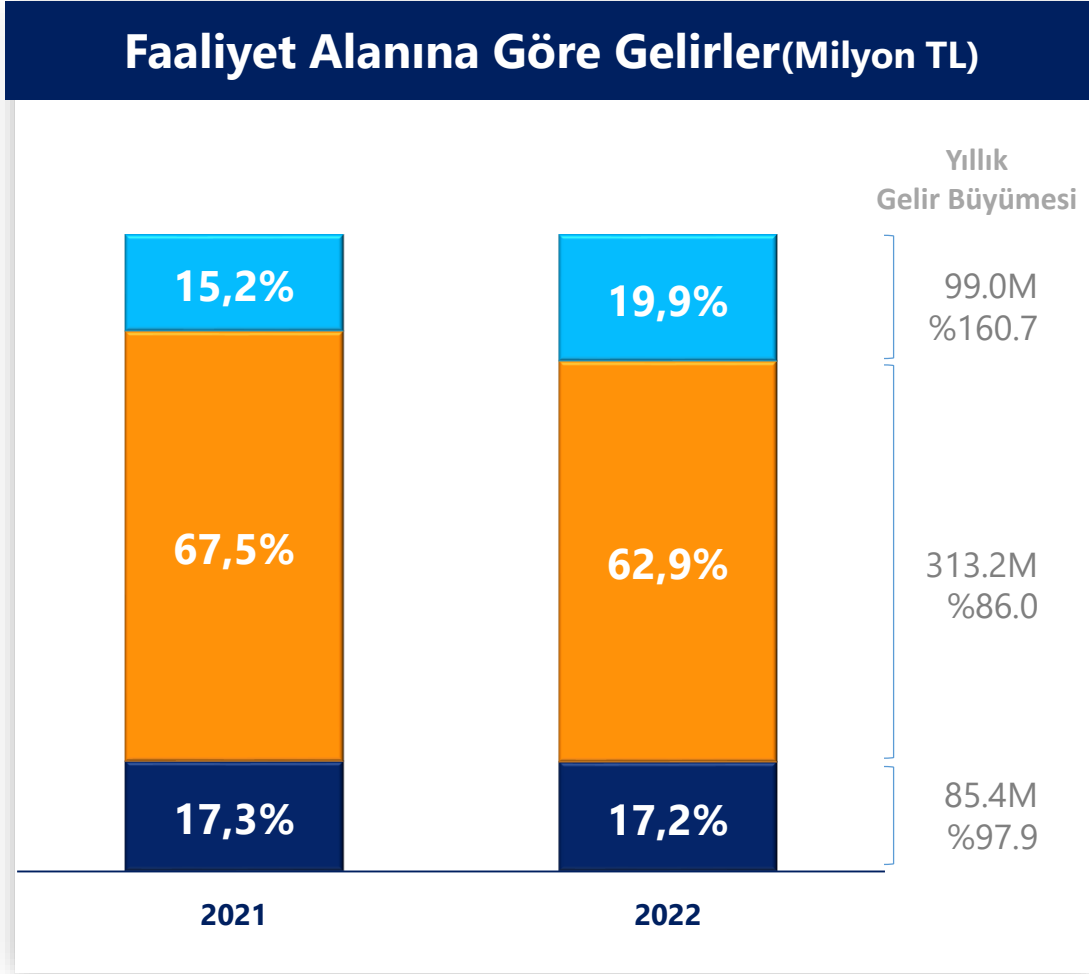




## Faaliyet Alanına Göre Gelir Büyümesi (Milyon TL)



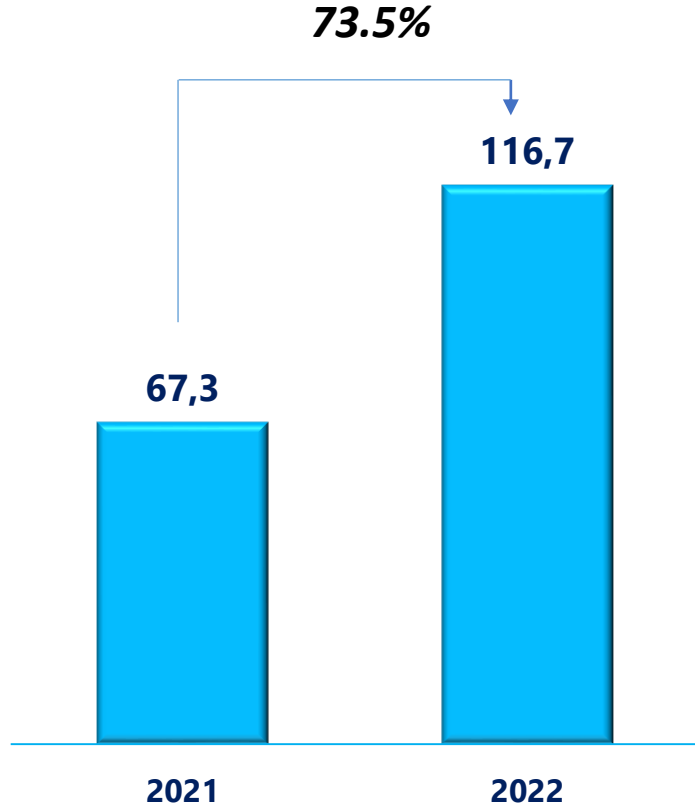
# Yıllık Gelir ve FAVÖK Dağılımı



■ Tradesoft ■ Zenia ■ ATP Digital

# Etkin Finansal Yönetim

## Net Kar (Milyon TL)



## Faaliyet Alanlarındaki Çeşitli Etkiler

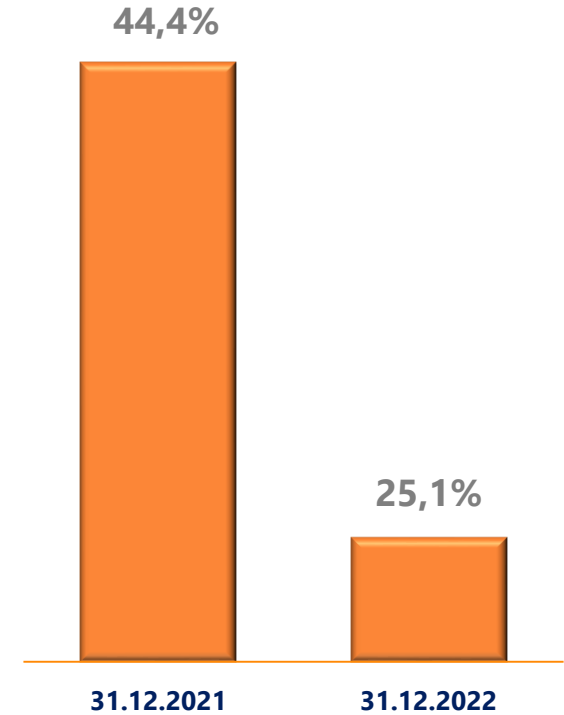
- Çin'de faaliyetleri yavaşlatan genişletilmiş pandemik önlemler 2022'nin sonlarında gevşetilmeye başladı
- USD/TL kuru 2022 için %40,2 arttı, ortalama enflasyon oranı %72,3 oldu
- Fiyat ayarlamaları gecikti; fiyat artışları genel olarak yıl sonunda yenilenen anlaşmalarla belirlenmektedir.
- Ana gider kalemi olan maaş artışları öngörülen seviyelerin çok üzerinde gerçekleşti
- Global satış faaliyetleri 2. yarıda ivme kazandı; teknoloji ürünleri ve çözümleri için ivmeyi sürdürmesi bekleniyor

# Güçlü Bilanço ve İyileşen İşletme Sermayesi

## Özet Finansal Durum Tablosu (Milyon TL)

	31.12.2022	31.12.2021	Δ
Nakit ve Nakit Benzeri	197,4	154,2	28,0%
Ticari Alacaklar	226,2	208,1	8,7%
Stoklar	12,5	8,1	54,0%
Maddi Duran Varlıklar	5,4	2,1	156,5%
Maddi Olmayan Duran Varlıklar	107,1	73,9	44,9%
Diğer Varlıklar	42,1	14,6	188,1%
<b>Toplam Varlıklar</b>	<b>590,9</b>	<b>461,1</b>	<b>28,1%</b>
Ticari Borçlar	113,8	105,4	8,0%
Diğer Yükümlülükler	54,2	53,8	0,8%
Özkaynaklar	422,8	301,9	40,1%
<b>Toplam Kaynaklar</b>	<b>590,9</b>	<b>461,1</b>	<b>28,1%</b>
<b>Özkaynaklar/Toplam Kaynaklar</b>	<b>0,72</b>	<b>0,65</b>	<b>9,3%</b>
<b>İşletme Sermayesi</b>	<b>124,9</b>	<b>110,8</b>	<b>12,8%</b>

## İşletme Sermayesi/Gelir





**ATP**

# Thank You

Ümit Cinali  
CEO

Ceyhan Er  
CFO

Burcu Nergiz  
IR Manager

[www.atp.com.tr](http://www.atp.com.tr)  
[yatirimci@atp.com.tr](mailto:yatirimci@atp.com.tr)